

経営リーダーには
ビジョン伝達力が必要です!

対象 / リーダー層・エグゼクティブ層

言響道 (プレゼンテーション・スピーチ道)

経営リーダーコンピテンシーである「ビジョン伝達力」を身につけます

自分軸を持って、人を惹きつけ、人を動かせるスピーチ・プレゼンテーション・ファシリテーションスキルを身につけられるよう、当社フォーラム研修プログラムに合わせたオリジナル講座です。フォーラム研修プログラムと合わせて習得することで、より自信をもって提言・実践し、活躍いただけるようプログラムされています。また、当社フォーラム研修の受講者でなくとも言響道のみ受講することも可能です。近年経営リーダーにますます求められている「伝達力・発信力を高めたい!」という方にもおすすめできる講座です。

本講座の特徴

- I 相手に印象よくわかりやすく伝えられるようになり、プレゼンテーションを通じた訴求力が向上します。
- II 組織が高い生産性と効率化を図るためのリーダーシップ、ファシリテーション力が向上します。
- III 時間や場面に応じて最適かつ聞き手の心を打つスピーチができるようになります。
- IV ビジョンやメッセージを自身の信念(言葉)や価値観で伝達できるようになることで、組織改革を加速させます。
- V 1on1とグループワークショップを組み合わせ、プロのアナウンサーが直接指導します。



講座カリキュラム(学びのステップ)

現役アナウンサーが話し方の本物のスキルを教えます。
協力:株式会社KEE'S

1 2 3

プレゼンベーシック スキル

オンライン

印象よくわかりやすく伝える
プレゼン力強化

- ◆ 話し方概論、スキルチェック
- ◆ 発声・発音・表現力
- ◆ アナウンサー技法のロジカル構成
フレーム
- ◆ 緊張コントロール

4 5

ファシリテーション スキル

オンライン

会議における
ファシリテーション力、傾聴力、
対応力強化

- ◆ 双方向に伝えるスキル
- ◆ 理論的伝達技術
- ◆ 傾聴テクニック、対話テクニック
- ◆ オンラインファシリテーション実践

6 7 8

テクニカルプレゼン スキル

オンライン

相手を掴む
プレゼンテクニック強化

- ◆ ビジネススピーチの作り方、実践、
発表
- ◆ ひきつけるスピーチの秘訣
- ◆ インパクトのある表現法、テクニック

9 10

マインドプレゼン スキル

会場(実践)

価値観を伝える
上級テクニック習得

- ◆ 経験談・価値観で自分を表現する
- ◆ オリジナリティーのあるスピーチスキル
- ◆ 突発的な状況に切り返すつなげる
スピーチ
- ◆ スピーチ実践発表

募集要項

- 定 員 / 1クラス20名前後
- コー ス / 1回2時間、10回コース(オンライン8回+会場2回)
- ※一部スキル講座は「単体受講」も可能です。詳細は裏面をご覧ください。
- 会 場 / オンライン(Zoom)、都内ホテルなど
- 受 講 料 / 裏面をご覧ください。

お問い合わせ

株式会社山城経営研究所
言響道事務局
〒162-0814 東京都新宿区新小川町6-36 S&Sビルディング3F
TEL.03-6674-1836 FAX.03-5228-1233
担当 松山 matsuyama@kae-yamashiro.co.jp

げんきょうどう
言響道 (プレゼンテーション、スピーチ道)
 ～講座スケジュール～

2022年11月
 ～2023年4月

G05

KAE
 特別講座

<全 10 回コース> ※リーダーに必要な発信力を習得して即実践！ (全スキルを習得したい方)

プレゼンベーシックスキル
 オンライン開催 (3回)

ファシリテーションスキル
 オンライン開催 (2回)

テクニカルプレゼンススキル
 オンライン開催 (3回)

マインドプレゼンススキル
 会場開催 (2回)

回	開催日時	カリキュラム内容	費用
1	11/28(月) 17:30～20:00 オンライン	■プレゼンベーシックスキル (第1回) ※開講式・オリエンテーション <話し方概論&スキルチェック> ✓自分の声、話し方 ✓コミュニケーション能力 ✓スキルチェック ✓伝わる声をつくる ✓発声・発音・表現力 (滑舌・抑揚・強調・間)	リーダーにおすすめ 講座 No G05 全 10 回 オンライン (ホテル会場 2 回) ¥ 165,000 (税込)
2	12/8(木) 18:00～20:00 オンライン	■プレゼンベーシックスキル (第2回) <相手に端的に伝わる文章構成法> ✓魅力をわかりやすく伝える文章構成法 ✓アナウンサー実践ロジカル構成フレーム ✓ロジカルプレゼン実践 ✓発声・発音・表現力 (滑舌・抑揚・強調・間)	
3	12/19(月) 18:00～20:00 オンライン	■プレゼンベーシックスキル (第3回) <インタラクティブプレゼンパフォーマンス> ✓緊張コントロール法 (原因とクセ) ✓プレゼンパフォーマンス (ジェスチャー、目線) ✓After スキルチェック ✓発声・発音・表現力 (滑舌・抑揚・強調・間)	
4	1/12(木) 18:00～20:00 オンライン	■ファシリテーションスキル (第1回) <会議の流れ・ファシリテーション> ✓ファシリテーション ✓会議の流れ (OARR) ✓論理的な報告・伝達実践	
5	1/23(月) 18:00～20:00 オンライン	■ファシリテーションスキル (第2回) <意見を引き出すファシリテーションスキル> ✓傾聴テクニック ✓会議での対話テクニック ✓KEEP IN touch 3つのテクニック ✓オンラインファシリテーション実践	
6	2/2(木) 18:00～20:00 オンライン	■テクニカルプレゼンススキル (第1回) <メッセージの伝え方> ✓スピーチは串団子 ✓エピソードの見つけ方 ✓ビジネススピーチの作り方 ✓スピーチ実践発表、講師アドバイス自分の声、話し方	
7	2/20(月) 18:00～20:00 オンライン	■テクニカルプレゼンススキル (第2回) <心を「ツカム」テクニック> ✓ひきつけるスピーチの秘訣 ✓相手を掴む話し出し ✓転から入るスピーチ作成 ✓スピーチ実践発表、講師アドバイス	
8	3/6(月) 18:00～20:00 オンライン	■テクニカルプレゼンススキル (第3回) <インパクトのある言葉と文章> ✓短い言葉でストレート表現テクニック ✓端的なスピーチ編集テクニック ✓スピーチ実践発表、講師アドバイス	
9	4/20(木) 15:00～17:00 ホテル会場	■マインドプレゼンススキル (第1回) <自分について語る> ✓自分について語る意味 ✓自分を表現する2つの要素 ✓自分についてのワーク ✓スピーチ実践発表、講師アドバイス	
10	5/15(月) 15:00～17:30 ホテル会場	■マインドプレゼンススキル (第2回) ※修了式 <価値観・マインドを語る> ✓抽象的な課題に自分らしい回答 ✓価値観を明確に、オリジナリティあるスピーチ ✓準備していない場でもスピーチでつなぐ技法 ✓スピーチ実践発表、講師アドバイス	

※経営道フォーラム・IQAゼミナールフォーラム(経営マestr・メンリターコース/DX変革リターコース)受講中にセット受講をご希望の際は、全10回コースが特別価格で受講できます

<単科コース> ※スピーチはとにかく基礎！（話し方とクセを知って苦手意識を克服したい方）

プレゼンベーシックスキル
オンライン開催（3回）

ファシリテーションスキル
オンライン開催（2回）

テクニカルプレゼンスキ
オンライン開催（3回）

マインドプレゼンスキ
会場開催（2回）

回	開催日時	カリキュラム内容	費用
1	11/28(月) 17:30~20:00 オンライン	■プレゼンベーシックスキル（第1回） ※開講式・オリエンテーション ＜話し方概論&スキルチェック＞ ✓自分の声、話し方 ✓コミュニケーション能力 ✓スキルチェック ✓伝わる声をつくる ✓発声・発音・表現力（滑舌・抑揚・強調・間）	講座 No G05B 全3回 オンライン ¥36,000 (税込)
2	12/8(木) 18:00~20:00 オンライン	■プレゼンベーシックスキル（第2回） ＜相手に端的に伝わる文章構成法＞ ✓魅力をわかりやすく伝える文章構成法 ✓アナウンサー実践ロジカル構成フレーム ✓ロジカルプレゼン実践 ✓発声・発音・表現力（滑舌・抑揚・強調・間）	
3	12/19(月) 18:00~20:00 オンライン	■プレゼンベーシックスキル（第3回） ＜インタラクティブプレゼンパフォーマンス＞ ✓緊張コントロール法（原因とクセ） ✓プレゼンパフォーマンス（ジェスチャー、目線） ✓After スキルチェック ✓発声・発音・表現力（滑舌・抑揚・強調・間）	

<単科コース> ※効果的な会議にはテクニックが重要！（多くの意見を引き出す会議にしたい方）

プレゼンベーシックスキル
オンライン開催（3回）

ファシリテーションスキル
オンライン開催（2回）

テクニカルプレゼンスキ
オンライン開催（3回）

マインドプレゼンスキ
会場開催（2回）

回	開催日時	カリキュラム内容	費用
1	1/12(木) 18:00~20:00 オンライン	■ファシリテーションスキル（第1回） ＜会議の流れ・ファシリテーション＞ ✓ファシリテーション ✓会議の流れ（OARR） ✓論理的な報告・伝達実践	講座 No G05F 全2回 オンライン ¥30,000 (税込)
2	1/23(月) 18:00~20:00 オンライン	■ファシリテーションスキル（第2回） ＜意見を引き出すファシリテーションスキル＞ ✓傾聴テクニック ✓会議での対話テクニック ✓KEEP IN touch 3つのテクニック ✓オンラインファシリテーション実践	

受講者の声



スピーチへの恐怖心がやわらぎ、他人のスピーチも気になる様になりました。
発声基礎や内容の構成法など、会社ですぐにフィードバックできて重宝しています。



スピーチはまだ日々習慣づけの毎日ですが、受講してから明らかにメールの書き方が
変わりました。



プレゼンやファシリテーションが単なる作業のような感覚で思っていたが、
しっかりとスキルを身につけることで、付加価値を大いに加えることができ、
自分の武器になることも学びました。



会議やプレゼンでも伝え方を意識するようになったことで、以前より周囲の反応が
良くなってきたと感じています。



「スピーチは定石あり」ということを知り、実行・振り返り・改善を繰り返すと
必ず良くなることを知り自信ができました。堂々とゆっくりと話すことができ、
我流でないスピーチができる自分に変わったと感じています。

<お申込み> <https://survey.zohopublic.com/zs/VMR50n>

※お申込みにあたってのお支払い、キャンセル等については、[研修申込規約\(こちらをクリック>>\)](#)をご覧ください

<セットプラン①> ※自信をもって話し、会議をまわす！（スピーチの基礎とファシリテーションを学びたい方）

回	開催日時	カリキュラム内容	費用
1	11/28(月) 17:30~20:00	■プレゼンベーシックスキル（第1回） ※開講式・オリエンテーション	講座 No G05BF 全5回 オンライン
2	12/8(木) 18:00~20:00	■プレゼンベーシックスキル（第2回）	
3	12/19(月) 18:00~20:00	■プレゼンベーシックスキル（第3回）	
4	1/12(木) 18:00~20:00	■ファシリテーションスキル（第1回）	講座 No G05F 全2回 オンライン
5	1/23(月) 18:00~20:00	■ファシリテーションスキル（第2回）	
			セットプラン① 特別価格 ¥ 65,000 (税込)

<セットプラン②> ※テクニックで想いと心を動かす！（インパクトと惹きつけるスキルで共感を得たい方）

回	開催日時	カリキュラム内容	費用
1	11/28(月) 17:30~20:00	■プレゼンベーシックスキル（第1回） ※開講式・オリエンテーション	講座 No G05BT 全6回 オンライン
2	12/8(木) 18:00~20:00	■プレゼンベーシックスキル（第2回）	
3	12/19(月) 18:00~20:00	■プレゼンベーシックスキル（第3回）	
4	2/2(木) 18:00~20:00	■テクニカルプレゼンスキル（第1回）	講座 No G05T 全3回 オンライン
5	2/20(月) 18:00~20:00	■テクニカルプレゼンスキル（第2回）	
6	3/6(月) 18:00~20:00	■テクニカルプレゼンスキル（第3回）	
			セットプラン② 特別価格 ¥ 88,000 (税込)

※「テクニカルプレゼン」は「プレゼンベーシック」の受講が必要です。「プレゼンベーシック」経験者のみ「テクニカルプレゼン」単独受講が可能です

受講者の声



言響道はそのスキルだけでなく、スピーチを通じてリーダーとしてどう変えていくべきかというもっと広い視野で取り組みができたことが私にとって大きな意義のある受講でした。

<お申込み> <https://survey.zohopublic.com/zs/VMR50n>

※お申込みにあたってのお支払い、キャンセル等については、[研修申込規約\(こちらをクリック>>\)](#)をご覧ください